



Embargo : Brussel, 16 februari 2006 om 08.00 u.

Nieuwe records voor SOLVAY in 2005 na het uitstekende resultaat van 2004

- Netto resultaat Groep stijgt met 51% en cash flow met 1,28 miljard EUR
- Omzet (+18%) en operationeel resultaat (+23%), sterk vooruit in de drie sectoren
- Voorstel voor netto dividend van 2 EUR, of een verhoging met 5,3%

De **omzet** bereikt in 2005 8.562 miljoen EUR, een toename met 18% in vergelijking met 2004 (+25% in het 4^e kwartaal). De omzet stijgt in de drie sectoren : Farmaceutische Producten +30%, Chemie +14% en Kunststoffen +13%.

De **REBIT** (912 miljoen EUR) neemt met 23% toe in vergelijking met 2004 (+20% in het 4^e kwartaal) met een operationele marge (REBIT op de omzet) die de 11% benadert. De vooruitgang doet zich voor in elk van de drie sectoren: Farmaceutische Producten +28%, Chemie +58% en Kunststoffen +4%.

Het **netto Groepsresultaat** bereikt 816 miljoen EUR in 2005 en overtreft zo met 51% het resultaat van 2004 (541 miljoen EUR). In het 4^e kwartaal 2005 is het met 4% gestegen in vergelijking met dezelfde periode in 2004.

Naast de vooruitgang van het operationele resultaat (REBIT, + 23% in 2005) zit in het netto Groepsresultaat ook een netto meerwaarde vervat op de verkoop van de participatie in de activiteit polyethyleen aan BP (472 miljoen EUR) en een negatief saldo van niet-recurrente bestanddelen ten bedrage van 357 miljoen EUR uit de winsten uit verkoop van gebouwen (135 miljoen EUR) en voorzieningen voor 432 miljoen EUR.

De **cash flow**¹ voor het jaar 2005 beloopt 1,28 miljard EUR en de **schuldratio op het eigen vermogen** komt op het eind van het jaar 2005 op 43%.

De Raad van Bestuur wil de gewone Algemene Vergadering van 9 mei 2006 de uitbetaling voorstellen van een **netto dividend** van 2 EUR per aandeel, of een verhoging met 5,3% in vergelijking met dat van 2004. Deze evolutie vloeit voort uit het beleid van de Groep om het dividend telkens als dit mogelijk is te verhogen en het zo mogelijk ook niet te verminderen. In de afgelopen 24 jaar is het dividend telkens verhoogd en het is nooit verminderd.

Het resultaat van de **sector Chemie** (REBIT van 285 miljoen EUR) in 2005 is 58% beter dan in 2004. De marktsituatie is over het hele jaar 2005 gunstig geweest, waardoor de prijsstijgingen konden worden bevestigd. Samen met een strenge kostenbeheersing zorgde dit ervoor dat de operationele marge van de sector 10% bereikt, bekeken over het hele jaar 2005. In het 4^e kwartaal 2005 boekte de sector een resultaat dat 15% beter was.

De **sector Kunststoffen** (REBIT van 389 miljoen EUR) doet het 4% beter dan in 2004, met een operationele marge van 11%. Het 4^e kwartaal van 2005 gaf een daling van 19% te zien ten opzichte van het voorafgaande jaar toen het resultaat zeer sterk was, speciaal dan bij de vinylproducten die eind 2004 een hoogtepunt bereikt hadden. Na de geleidelijke achteruitgang in het 2^e kwartaal 2005, zijn de marges in de vinylproductieketen vanaf september weer verbeterd. De Speciale Polymeren die ook sterk bijdragen tot het Groepsresultaat, hebben een omzetverhoging van 7 % bereikt, ondanks de zwakte van de autosector en de sector van de halfgeleiders. Van deze verhoogde omzet is niets te merken in het resultaat, tengevolge van de opstartkost van nieuwe productie-eenheden en de duurdere grondstoffen.

In het resultaat van de **Sector Farmaceutische Producten** zit sedert 1 augustus 2005, dus over een periode van 5 maanden, ook het resultaat van Fournier Pharma vervat, d.i. een omzet van 265 miljoen EUR en een operationeel resultaat (REBIT) van 64 miljoen EUR. Fenofibraat, de « blockbuster » van Fournier Pharma, heeft het heel goed gedaan en beantwoordt ruim aan de verwachtingen. De omzet neemt in 2005 voor het geheel van de sector toe met 30%, ten opzichte van 2004 (+62% in het 4^e kwartaal). Die stijging geldt voor elk van de therapeutische vakgebieden. De evolutie is gunstig, zowel in Noord-Amerika als in de opkomende landen. Het operationeel resultaat verbetert met 302 miljoen EUR. Het operationeel resultaat van het 4^e trimester van 2005 komt op 108 miljoen EUR, meer dan het dubbele van dat van het 4^e trimester van 2004.

¹ Netto resultaat plus totale afschrijvingen

Het recordresultaat van 2005 en de structurele verbetering van de operationele marges zijn te danken aan onze strategie die de klemtoon legt op innovatie, leiderschap en concurrentiekracht en op een snellere ontwikkeling van de Farmaceutische Producten en de Specialiteiten. De Groep heeft het jaar 2006 in gunstige omstandigheden aangevat, ondanks de sterke stijging van de energiekosten.

Overzicht financiële gegevens van de SOLVAY-Groep²

<i>In miljoenen EUR (behalve gegevens per aandeel, in EUR)</i>	2004 ³	2005	2005/2004 in %	4 ^e trim. 2004 ³	4 ^e trim. 2005	4 ^e trim.2005/ 4 ^e trim. 2004 %
Omzet	7.271	8.562	+18%	1.865	2.324	+25%
REBIT	741	912	+23%	196	236	+20%
Niet-recurrente bestanddelen	-67	-357	n.s.	-5	-62	n.s.
EBIT	674	555	-18%	191	174	-9%
Financieringskosten	-89	-85	-4%	-20	-25	+25%
Winstbelastingen	-125	-153	+22%	-42	-38	-10%
"Niet-voortgezette" activiteiten	+66	+476	n.s.	-4	+22	n.s.
Opbrengst uit participaties	+15	+23	+53%	-	-	-
Netto resultaat van de Groep	541	816	+51%	126	131	+4%
Netto resultaat (aandeel van Solvay)	489	789	+61%	110	124	+13%
Totaal afschrijvingen	449	464	+3%	113	129	+14%
REBITDA ⁴	1.145	1.339	+17%	298	360	+21%
Cash flow ⁵	990	1.280	+29%	239	260	+9%
<i>(per aandeel, in EUR)</i>						
Netto resultaat per aandeel ⁶	5,92	9,51	+61%	1,32	1,50	+14%
Netto schulden/eigen vermogen-ratio	21%	43%	-	-	-	-

² Rekening nagekeken door Deloitte

³ Herberekende financiële bestanddelen na invoering van de IFRS 5 norm « niet-voortgezette activiteiten » op 1 januari 2005.

⁴ REBITDA: REBIT vóór recurrente afschrijvingen en voor "voortgezette activiteiten".

⁵ De cash flow kent men door het netto resultaat van de Groep en de afschrijvingen bij elkaar op te tellen.

⁶ Berekend op basis van het gewogen gemiddelde van het aantal aandelen in de verslagperiode, na aftrek van de eigen aandelen, teruggekocht ter dekking van het programma van aandelenopties. In totaal gaat het om 82.520.997 aandelen voor 2004 en 83.021.167 aandelen voor 2005.

Kanttekeningen bij het beknopte overzicht van de financiële gegevens van de Solvay-groep

De **niet-recurrente bestanddelen** vertonen in 2005 een negatief saldo van 357 miljoen EUR waarvan -62 miljoen EUR in het 4^{de} kwartaal 2005. Voor het hele jaar 2005, gaat het hier meer bepaald om meerwaarden ten bedrage van 135 miljoen EUR op de verkoop van gebouwen en voorts om voorzieningen voor 432 miljoen EUR waarvan 356 miljoen EUR werd geboekt voor diverse risico's in de farmacie die in neerwaartse zin werden herzien; ook om de mogelijke consequenties van het hangende juridisch geschil met de concurrentie-overheid inzake de peroxides; voorts nog de 76 miljoen EUR voor herstructureringen op verscheidene sites in Europa en in de Verenigde Staten.

De **kosten van netto schulden** bedragen 85 miljoen EUR, een daling met 4% in vergelijking met 2004, ondanks de betaling eind juli 2005 van de 1,2 miljard EUR voor de overname van Fournier Pharma.

De **belastingen** lopen op tot 153 miljoen EUR in 2005. Dit bedrag laat zich niet vergelijken met dat van vorig jaar, omdat in 2005 belangrijke voorzieningen zijn aangelegd, waarvan een gedeelte niet fiscaal aftrekbaar is en de boeking tijdens het 3^e kwartaal van 2004 van een belastingkrediet (63 miljoen EUR) in Duitsland.

Door de invoering van de IFRS 5-normen per 1 januari 2005, wordt het resultaat van de "**niet-voortgezette**" activiteiten niet langer gedetailleerd weergegeven in een apart segment. Het wordt als netto bedrag opgenomen onder de EBIT met aanpassing van de gegevens over het jaar 2004. In dit resultaat zitten :

- in 2004: het netto resultaat van de activiteiten hogedichtheidspolyethyleen en zout. Laatstgenoemde is in juli 2004 aan Kali und Salz verkocht. Voorts het netto resultaat van de industriële folie. De Groep heeft immers in 2005 de verkoop aangekondigd van de harde folie aan Ineos en die van de andere industriële folies aan Renolit (voor een bedrag van 330 miljoen EUR).
- in 2005: de netto meerwaarde (472 miljoen EUR) op de verkoop op 6 januari 2005 van de Amerikaanse en Europese participatie van Solvay in de activiteit hogedichtheidspolyethyleen aan BP, met terugname van de voorzieningen die overbodig geworden waren. Voorts het netto resultaat van de activiteit industriële folie.

De **inkomsten uit participaties** zijn de jaarlijkse dividenden die Fortis en Sofina hebben uitbetaald. In 2005 is er niet alleen het dividend dat in het tweede kwartaal van 2004 is uitgekeerd, het resultaat is ook gunstig beïnvloed door de uitbetaling door Fortis van een dividendvoorschot in het 3^e kwartaal.

Het **netto resultaat van de Groep** komt op 816 miljoen EUR. Het **netto resultaat per aandeel** loopt in 2005 op tot 9,51 EUR, in vergelijking met 5,92 EUR voor het jaar 2004.

De **afschrijvingen** bedragen 464 miljoen EUR, een verhoging met 3 % wanneer men vergelijkt met die van 2004. De **cash flow** bedraagt 1,28 miljard EUR .

Het **eigen vermogen** bedraagt 3.920 miljoen EUR op het einde van 2005, wat neerkomt op een verhoging met 128 miljoen EUR in vergelijking met dat van 31 december 2004, na de terugbetaling van de preferente aandelen uitgegeven door Solvay Finance Jersey voor een bedrag van 800 miljoen EUR en een netto resultaat van 816 miljoen EUR.

In vergelijking met 31 december 2004 is de **netto schuld** van de Groep eind 2005 (1.680 miljoen EUR) opgelopen met 885 miljoen EUR. Dit is het gevolg van de betaling voor de overname van Fournier Pharma met een bedrag van 1,2 miljard EUR. De **verhouding netto schuld/eigen vermogen** bedraagt nu 43%, te vergelijken met 46% op het einde van het 3^e kwartaal 2005, wat strookt met het voornemen de 45% niet langdurig te overschrijden. Overigens hebben Moody's en S&P de lange en korte termijn ratings van Solvay (respectievelijk A/A2 en A1/P1) bevestigd na de overname van Fournier Pharma.

INVESTERINGEN en ONDERZOEK & ONTWIKKELING

De **Investerings** lopen in 2005 op tot 1.930 miljoen EUR, waarvan 1,2 miljard EUR voor de overname van Fournier Pharma. Aan **Onderzoek en Ontwikkeling** is 472 miljoen EUR besteed, waarvan meer dan 70% voor de sector Farmaceutische Producten. De onderzoeksinspanning, inclusief Fournier Pharma sedert 1 augustus 2005, voor deze laatste bedroeg 351 miljoen EUR (15% van de omzet).

Het investerings- en het O&O-budget voor 2006 komen respectievelijk op 872 miljoen EUR en 555 miljoen EUR. In 2006 zal de onderzoeksinspanning in de sector Farmaceutische Producten een bedrag van 413 miljoen EUR vertegenwoordigen (74% van de O&O-uitgaven).

Hieruit blijkt het vaste voornemen van de Groep om zijn strategie van duurzame en renderende groei voort te zetten.

RESULTAAT PER SECTOR

<i>In miljoenen EUR</i>	2004 ³	2005	2005/2004 %	4 ^e trim. 2004 ³	4 ^e trim. 2005	4 ^e trim.2005/ 4 ^e trim. 2004 %
-------------------------	-------------------	------	----------------	---	------------------------------	---

Omzet GROEP	7.271	8.562	+18%	1.866	2.324	+25%
Farmaceutische Producten	1.745	2.270 ⁷	+30%	441	714	+62%
Chemie	2.433	2.785	+14%	629	708	+13%
Kunststoffen ⁸	3.093	3.507	+13%	795	902	+13%
Niet-toegewezen bestanddelen	-	-	-	-	-	-

REBIT GROEP	741	912	+23%	196	236	+20%
Farmaceutische Producten	236	302 ⁷	+28%	49	108	+120%
Chemie	180	285	+58%	46	53	+15%
Kunststoffen ⁸	373	389	+4%	115	93	-19%
Niet-toegewezen bestanddelen	-49	-63	+29%	-15	-17	+13%

REBITDA GROEP	1.145	1.339	+17%	298	360	+21%
Farmaceutische Producten	299	376	+26%	65	135	+108%
Chemie	339	448	+32%	85	99	+16%
Kunststoffen ⁸	540	565	+5%	159	140	-12%
Niet-toegewezen bestanddelen	-33	-50	+52%	-11	-14	+27%

⁷ 5 maanden Fournier Pharma inbegrepen : omzet : 265 miljoen EUR ; REBIT : 64 miljoen EUR

⁸ Sinds 1 juni 2004 zijn de sectoren Kunststoffen en Kunststofverwerking samengevoegd. Het resultaat van deze twee oude sectoren wordt voor de jaren 2004 en 2005 weergegeven onder één enkele nieuwe sector Kunststoffen.

FINANCIËLE SITUATIE IFRS

GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING

<i>In miljoenen EUR (enkel gegevens per aandeel, in EUR)</i>	2004*	2005	4 ^e trimester 2004*	4 ^e trimester 2005
Omzet	7.271	8.562	1.865	2.324
Kosten van verkoop	-4.777	-5.724	-1.251	-1.525
Bruto marge	2.494	2.838	614	799
Commerciële en administratieve kosten	-1.252	-1.417	-312	-427
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	-408	-472	-83	-147
Andere bedrijfskosten en -opbrengsten	-52	-4	-15	+16
Andere financiële kosten en opbrengsten	-41	-33	-8	-5
REBIT	741	912	196	236
Niet-recurrente bestanddelen	-67	-357	-5	-62
EBIT	674	555	191	174
Kosten van schulden	-89	-85	-20	-25
Belastingen	-125	-153	-42	-38
Niet-voortgezette activiteiten	+66	+476	-4	+22
Inkomsten uit participaties	+15	+23	0	0
Netto resultaat van de Groep	541	816	126	131
Belangen van derden	-52	-27	-16	-7
Aandeel van Solvay in netto resultaat	489	789	110	124
Netto resultaat per aandeel (in EUR)	5,92	9,51	1,32	1,50
Netto resultaat per aandeel na verwateringseffect ^(**) (in EUR)	5,90	9,46	1,31	1,49

(*) Financiële bestanddelen herwerkt na invoering van de IFRS 5 -norm per 1 januari 2005.

(**) berekend op basis van het aantal aandelen verwaterd door de uitgifte van de aandelenopties

GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT

<i>In miljoenen EUR</i>	2004*	2005
Kasstroom uit operationele activiteiten	970	969
EBIT	674	555
Afschrijvingen	449	464
Wijziging in het bedrijfskapitaal	-131	59
Wijziging in de voorzieningen	154	310
Betaalde belastingen	-114	-236
Andere	-62	-183
Kasstroom uit investeringsactiviteiten	-310	-692
Aankoop/overdracht van participaties	100	-211
Aankoop/overdracht van vaste activa	-431	-505
Inkomsten uit participaties	15	23
Wijziging in de financiële vorderingen	16	-7
Effect van veranderingen in de consolidatiemethode	-10	8
Kasstroom uit financieringsactiviteiten	-445	-1262
Verhoging/terugbetaling van kapitaal	-4	-803
Aankoop/overdracht van eigen aandelen	-3	-9
Wijziging in de aangegane leningen	-123	-144
Kosten van schulden	-91	-89
Dividenden	-224	-217
Netto wijziging in de geldmiddelen	215	-985
Omrekeningsverschillen	-15	36
Geldmiddelen bij de opening van het boekjaar	1.206	1406
Geldmiddelen bij de sluiting van het boekjaar	1.406	457^(**)

(*) Financiële bestanddelen herwerkt na invoering van de IFRS 5-norm per 1 januari 2005.

(**) Waarvan kasstromen ter bedrage van 3 en 8 miljoen EUR van niet-voortgezette activiteiten, respectievelijk in 2004 en 2005, i. e. 1403 en 449 miljoen in de balans.

GECONSOLIDEERDE BALANS

<i>In miljoenen EUR</i>	Op 31 december 2004*	Op 31 december 2005
Vaste activa	4.979	7.051
Immateriële activa	218	770
Consolidatieverschillen	142	1.079
Materiële vaste activa	3.331	3.784
Andere participaties	590	706
Uitgestelde belastingvorderingen	556	510
Financiële vorderingen e.a. lange termijn activa	142	202
Vlottende activa	5.058	4.189
Voorraden	1.057	1.162
Handelsvorderingen	1.369	1.703
Fiscale vorderingen	116	143
Andere vorderingen op korte termijn	359	427
Geldmiddelen en kasequivalenten	1.403	449
Activa bestemd voor verkoop	754	305
TOTAAL DER ACTIVA	10.037	11.240
Totaal eigen vermogen	3.792	3.920
Eigen vermogen	2.882	3.774
Belangen van derden	910	146
Langlopende verplichtingen	3.785	3.496
Voorzieningen op lange termijn	1.768	2.310
Uitgestelde belastingverplichtingen	131	154
Financiële schulden op lange termijn	1.850	984
Andere verplichtingen op lange termijn	36	48
Kortlopende verplichtingen	2.460	3.824
Voorzieningen op korte termijn	180	209
Financiële schulden op korte termijn	349	1.145
Handelsschulden	991	1.278
Fiscale schulden	141	161
Andere verplichtingen op korte termijn	636	883
Passiva bij voor verkoop bestemde activa	163	148
TOTAAL DER PASSIVA	10.037	11.240

(*) Financiële bestanddelen herwerkt na invoering van de IFRS 5 -norm per 1 januari 2005.

TABEL VAN DE EVOLUTIE VAN HET EIGEN VERMOGEN

<i>In miljoenen EUR</i>	Kapitaal	Agio	Reserves	Eigen aandelen	Omrekeningsverschillen	Rechtstreeks opgenomen in de eigen middelen	Eigen vermogen	Aandeel van derden	Totaal eigen middelen
Boekwaarde eind vorig boekjaar (31/12/2004)	1.269	14	2.147	-122	-507	81	2.882	910	3.792
Resultaat over de periode			+789				789	+27	816
Kostprijs aandelenopties			+4				4		4
Dividenden			-210				-210	-7	-217
Wisselkoersverschillen					+224		224	+19	243
Verwerving/vervreemding van eigen aandelen				-9			-9		-9
Nettowinsten en verliezen niet in de resultaatrekening geboekt						+98	98		98
Kapitaalsverhoging	+1	+4					5		5
Andere schommelingen			-9				-9	-803	-812
Boekwaarde aan einde periode (31/12/2005)	1.270	18	2.721	-131	-283	179	3.774	146	3.920

RESULTAAT PER SEGMENT⁹

De hiernavolgende tabel geeft de omzet weer, zonder uitsluiting van verkoopsactiviteiten tussen de sectoren onderling. Hij vermeldt ook het resultaat per segment, met inbegrip van de niet-recurrente bestanddelen (EBIT).

<i>In miljoenen EUR</i>	2004 ³	2005	2005/2004 %	4 ^e trim. 2004 ³	4 ^e trim. 2005	4 ^e trim.2005/ 4 ^e trim. 2004 %
OMZET GROEP	7.755	9.152	+18%	1.993	2.484	+25%
Farmaceutische producten	1.745	2.270 ⁷	+30%	441	714	+62%
Chemie	2.692	3.034	+13%	699	773	+11%
Kunststoffen ⁸	3.318	3.848	+16%	853	997	+17%
Niet-toegewezen bestanddelen	-	-	-	-	-	-
EBIT GROEP	674	555	-18%	191	174	-9%
Farmaceutische producten	227	224	-1%	41	75	+83%
Chemie	135	255	+89%	54	38	-30%
Kunststoffen ⁸	357	388	+9%	109	90	-17%
Niet-toegewezen bestanddelen	-46	-313	n.s.	-13	-30	+131%

⁹ Het resultaat per segment omvat het resultaat van de drie sectoren van de Groep en de niet-toegekende bestanddelen.

BIJLAGE BIJ HET PERSBERICHT COMMENTAAR BIJ HET RESULTAAT VOOR 2005 VAN DE SOLVAY-GROEP

SECTOR FARMACEUTISCHE PRODUCTEN

Strategische ontwikkeling

♦ *Versnelde strategische ontwikkeling van de sector Farmaceutische Producten : integratie van Fournier Pharma en van Solvay Pharmaceuticals*

De overname van Fournier Pharma voor 1,2 miljard EUR, afgerond op 28 juli 2005, was een belangrijke stap in de strategie van versnelde groei van de farma-activiteit. Sedert 1 augustus 2005 doet de sector zijn voordeel met de resultaten van Fournier Pharma. Dank zij de overname breidt de Groep zijn commerciële activiteit en zijn cardiologisch onderzoek uit met een belangrijke reeks producten voor de behandeling van dyslipidemie. Het cardio-metabolisme wordt hiermee het belangrijkste therapeutische werkgebied van Solvay. Het voornaamste geneesmiddel, fenofibraat, dat in de USA onder de naam TriCor® en elders in de wereld als Lipanthyl® over de toonbank gaat, is al een heuse 'blockbuster' die ruim aan de verwachtingen beantwoordt.

In het licht van deze acquisitie heeft Solvay Pharmaceuticals een integratie- en reorganisatiestrategie uitgewerkt. Zo heeft de Sector Farmaceutische Producten de ambitie tegen 2010 een gemiddelde omzetgroei¹⁰ te bereiken van meer dan 7%¹¹ en een operationele marge van 20%. Hiertoe gaat de sector zijn budget voor Onderzoek en Ontwikkeling bij voorkeur inzetten voor een beperkt aantal zorgvuldig geselecteerde therapeutische vakgebieden: het cardiometabolisme, de neurowetenschap, de griepvaccins en de pancreatische enzymen; inzake gastro-enterologie en gynaecologie/andrologie gaat de prioriteit voortaan naar een versteviging van de marktpositie van met name bestaande en gevestigde geneesmiddelen. De sector wil ook stapsgewijs gaan besparen. Die besparing moet 300 miljoen EUR op jaarbasis bedragen tegen 2010. Hiertoe wil de sector zijn wereldwijde structuur zo efficiënt mogelijk inzetten, zowel geografisch als wat de functies betreft. Al in het 4^e trimester van 2005 is men dit besparingsplan beginnen uitvoeren en het wordt nu verder gerealiseerd. Zo is een rationalisering aan de gang van de commerciële activiteiten (medische bezoeken) en in de ondersteunende functies. Tegelijk zijn er sociale plannen opgesteld.

Op O&O-gebied worden momenteel belangrijke stappen gezet :

- bifeprunox, een geneesmiddel tegen schizofrenie, zit in een belangrijke ontwikkelingsfase. Zoals al meegedeeld zetten Solvay en zijn Amerikaanse partner Wyeth Pharmaceuticals hun evaluatie en analyse van de gegevens uit Fase III voort met het oog op registratie van het product in de USA in 2006. In Europa beginnen Solvay Pharmaceuticals en H. Lundbeck A/S met bijkomend vergelijkend klinisch onderzoek van Fase III om dan een dossier te kunnen indienen tegen 2008.
- Wat cilansetron betreft, de behandeling van het prikkelbare darmsyndroom, onderhoudt Solvay Pharmaceuticals contacten met de MHRA¹² in het Verenigd Koninkrijk, het referentieland bij uitstek voor registratie in Europa.
- Inzake fenofibraat tonen de resultaten van de FIELD-studie¹³ de gunstige klinische werking aan bij diabetici van type 2 die niet eerst een hart- of vaatziekte hebben gehad. De studie wees ook uit dat fenofibraat over het algemeen goed verdragen wordt wanneer men het alleen of in combinatie met statines gebruikt. Gunstige microvasculaire effecten (op ogen en nieren) én macrovasculaire effecten bieden uitzicht op nieuwe toepassingen van fenofibraat, alleen of in combinatie met andere geneesmiddelen.
- DUODOPA®, voor de behandeling van de ziekte van Parkinson in een vergevorderd stadium, is op dit moment geregistreerd in 28 Europese landen. Wat SLV308 betreft, geneesmiddel voor de ziekte in een vroeger stadium, wordt Fase III voortgezet.
- Voor sociale fobieën en de stoornissen in verband hiermee is in Japan nu fluvoxamine maleate (Luvox®/Depromel®) op de markt.
- Voorts is de validering van de nieuwe fabriek voor griepvaccins op basis van cellencultuur te verwachten in het 1^e trimester van 2006. Deze nieuwe productie-eenheid zal ook het vaccin tegen de vogelgriep kunnen aanmaken.

10. Op basis van de pro forma omzet voor 2004 waarin die van Fournier Pharma, 2.338 miljoen EUR, begrepen is.

11 Boven het gemiddelde in de industrie, geschat op 7%.

12 MHRA : The UK's Medicines and Healthcare Products Regulatory Agency.

13 "Intervention and Event Lowering in Diabetes": tot op heden de meest uitgebreide studie over de preventie van cardiovasculaire aandoeningen bij diabetici.

Kerncijfers

Omzet van de belangrijkste producten

<i>In miljoenen EUR</i>	2004	2005 ¹⁴	2005/2004 <i>(in miljoenen EUR)</i>
FARMACEUTISCHE SECTOR	1.745	2.270	+30%
CARDIOMETABOLICA	205	434	+111%
Fenofibraten	-	185	n.s.
Teveten®	72	91	+26%
Physiotens®	58	52	-10%
Aceon®	19	19	-
Omacor®	8	16	+100%
NEUROWETENSCHAP	319	376	+19%
Serc®	96	122	+27%
Marinol®	63	84	+33%
Luvox®	77	80	+4%
GRIEPPVACCINS	102	128	+25%
Influvac®	76	100	+32%
PANCREATISCHE ENZYMEN (Creon®)	130	162	+25%
GASTRO-ENTEROLOGIE	395	401	+2%
Pantoloc®	139	166	+19%
Duspatal®	55	58	+5%
GYNAECOLOGIE/ANDROLOGIE	493	517	+5%
Androgel®	231	239	+3%
Estratest®	100	91	-9%
Prometrium®	59	71	+20%

Commentaar

In het resultaat van de **sector Farmaceutische Producten** zit sedert 1 augustus 2005 ook dat van Fournier Pharma vervat. Voor 5 maanden bedroeg die omzet 265 miljoen EUR, met een operationeel resultaat (REBIT) van 64 miljoen EUR. Het is vooral fenofibraat, de blockbuster van Fournier Pharma, dat zeer goed presteert en ruim de verwachtingen inlost.

- De **omzet** van de sector Farmaceutische Producten stijgt met 30% tegen die van 2004 (+62% in het 4^e kwartaal). Sedert 2005 omvat hij ook de inkomsten uit de schadevergoeding van Barr, uit gezamenlijke promotieafspraken, ook het aandeel van de partners in gezamenlijke onderzoeksprojecten en ten slotte de inkomsten van Fournier Pharma.

In een context van neerwaartse druk op de prijzen groeit de omzet in Europa voornamelijk door de integratie van Fournier Pharma. De verkoop gaat sterk vooruit in Azië (Japan, China, India), het Midden-Oosten en Latijns-Amerika. De omzet in Noord-Amerika stijgt in 2005 met 40% (in EUR) in vergelijking met 2004.

Elk van de therapeutische specialisatiegebieden gaat erop vooruit. De verkoop van de cardiometabolica verdubbelt met de fenofibraten (TriCor®, Lipanthyl®) van Fournier Pharma (185 miljoen EUR) vanaf de 1^e augustus 2005. Noteer dat de verkoop van TriCor® 145mg NFE waarvoor Abbott in de Verenigde Staten instaat 927 miljoen USD bereikt, een verbetering van bijna 20% in 2005. Dit bevestigt dat dit product het erg goed doet. Ook de verkoop van Teveten® gaat in stijgende lijn met 26%. De "neurowetenschappelijke" geneesmiddelen doen het 19% beter, dank zij de opmerkelijke vooruitgang van Serc® (tegen duizelingen; +27%) en van Marinol® (anti-braakmiddel; +33%). De vaccins tegen de griep gaan met 25% vooruit, dank zij de fors toegenomen verkoop van Influvac® (+32%) voor een bedrag van tegen de 100 miljoen EUR. De pancreatische enzymen (Creon®, voor aandoeningen van de alveesklier) presteren 25% beter.

- Het operationeel resultaat van het 4^e trimester 2005 kwam uit op 108 miljoen EUR, dat is meer dan het dubbele van dat in het 4^e kwartaal van 2004. Voor het jaar 2005 bedraagt het operationeel resultaat 302 miljoen EUR, waarin begrepen het resultaat van Fournier Pharma, de schadevergoeding van Barr (31 miljoen EUR), en de inkomsten uit het afstoten van enkele minder

¹⁴ Met inbegrip van 5 maanden omzet van Fournier Pharma (265 miljoen EUR). Zonder Fournier Pharma zou de omzet van Solvay Pharmaceuticals gestegen zijn met 15%.

belangrijke producten (12 miljoen EUR). Voorts het positief effect, in het 4^{de} kwartaal van 2005, van een aanpassing van de sociale voordelen in Nederland (20 miljoen EUR). We herinneren eraan dat het resultaat van 2004 een aantal eenmalige positieve bestanddelen bevatte. Het ging hier vooral om een bedrag van 88 miljoen EUR in verband met het partnership met Wyeth en Bristol Myers Squibb en de eerste twee betalingen van de schadevergoeding door Barr (23 miljoen EUR).

De uitgaven voor Onderzoek en Ontwikkeling lopen in 2005 op tot 351 miljoen EUR (15% van de omzet), na aftrek van de deelname in de researchkosten van de partners in deze sector (53 miljoen EUR). In 2006 zal de onderzoeksinspanning in de sector Farmaceutische Producten 413 miljoen EUR moeten bedragen (74% van de O&O-uitgaven van de Groep) na aftrek van de deelname in de onderzoekskosten vanwege de partners in deze sector (geschat op 52 miljoen EUR).

Het aantal gerechtelijke geschillen in de Verenigde Staten inzake hormoontherapie voor vrouwen loopt terug. Een niet verwaarloosbaar aantal mensen trokken hun klacht jegens Solvay in vooraleer er enig vonnis ten gronde was. In de discussie met de Amerikaanse Food and Drug Administration (FDA) over het administratief statuut van Estratest® is geen enkel nieuw element te signaleren.

SECTOR CHEMIE

Strategische ontwikkeling

- ***Parallel met de consolidering van de Essentiële Producten zorgen we voor nieuwe groeikansen door ontwikkeling van de Specialiteiten en geografische expansie.***

De beslissing om de activiteit in Azië uit te breiden heeft gestalte gekregen met het nieuws over de bouw van een fabriek voor fluorspecialiteiten in Korea, bestemd voor de snel groeiende markt in deze regio voor bijvoorbeeld halfgeleiders en LCD (Liquid Crystal Display)-schermen ; met de oprichting van een joint venture in China voor ultrazuivere waterstofperoxide. Inmiddels worden de onderhandelingen met NCI/Sinopec inzake de productie van natriumcarbonaat actief voortgezet.

Te vermelden zijn hier voorts nog in de waterstofperoxide: de aangevatte bouw van een mega-fabriek van 230 kt/jaar samen met BASF en Dow in Antwerpen, bedoeld voor de productie van propyleenoxide; de productiecapaciteitsuitbreiding in de Verenigde Staten in het 2^o kwartaal van 2005 en het project van een nieuwe site in Chili. Wat bicarbonaat betreft, een specialiteit voor een ruim scala van toepassingen waarin veel groei zit (bescherming van het leefmilieu, farmaceutische producten, paramedische applicaties): een aangekondigde capaciteitsuitbreiding in Duitsland. Voor barium- en strontiumcarbonaat de oprichting van een joint venture met CPC (USA) voor de technische kwaliteiten.

De acquisitie in augustus 2005 van een meerderheidsparticipatie (74%) in het Duitse bedrijf Girindus betekent een versteviging van de knowhow van de Groep inzake organische moleculen voor spits technologische toepassingen. Na deze overname heeft de Groep een nieuwe Strategic Business Unit "Molecular Solutions" opgericht en er Peptisyntha (synthese van peptides) in ondergebracht, alsook de activiteiten rond de organische fluorchemie en de commerciële en productie-eenheden van fijnchemie van Solvay Spécialités France. Deze nieuwe SBU zou financieel snel op eigen benen moeten kunnen staan en de kritische omvang bereiken vereist voor dit soort activiteiten.

Ten slotte : de sector Chemie volgt met argusogen de evolutie van de energiebevoorrading, waarbij de algemene prijsverhoging van gas en elektriciteit opvalt. Technologisch leiderschap in de procedés, een performante industriële uitrusting, warmtekrachtkoppeling en een strategie van middellange- en lange termijn bevoorradingscontracten dragen ertoe bij de gevolgen te verzachten. Afhankelijk van de marktsituatie die voor elke SBU weer anders is, onderhandelt men over prijsverhogingen om de impact van de energiekosten te compenseren.

Kerncijfers

(In miljoenen EUR)	Omzet			Evolutie REBIT
	2004	2005	2005 / 2004 %	2005 / 2004
CHEMIE	2.433	2.785¹⁵	+14%	+58%
Mineralen ¹⁶	1.105	1.223	+11%	↗
Electrochemie en Fluorproducten	892	1.099	+23%	↗
Zuurstof ¹⁷	436	453	+4%	↗

Commentaar

- **Forse vooruitgang van de chemische activiteit dank zij stevige markt en ondanks de sterke stijging van de energieprijzen.**

Het resultaat van de **sector Chemie** (REBIT van 285 miljoen EUR) in 2005 is 58% sterker dan dat van 2004. De marktsituatie was het hele jaar 2005 gunstig te noemen, waardoor prijsverhogingen konden worden bevestigd. Dit, in combinatie met een scherpe controle van de kosten, maakte het mogelijk de operationele marge van de sector te herstellen. Zij bedraagt 10% voor het jaar 2005 in zijn geheel. De verbetering van het resultaat over het 4^e kwartaal van 2005 (+15%) werd afgeremd door de seizoenslapse van de vraag naar fluorproducten, door hoge onderhoudskosten en de stijging van de gas- en elektriciteitsprijzen, reeds ingezet in het vorige kwartaal. Begin 2006 ziet de marktsituatie er over het algemeen gunstig uit en de prijzen hebben de neiging te stijgen.

- De activiteit **Natriumcarbonaat** presteert beter dank zij een volgehouden vraag in alle regio's ter wereld en de inspanningen om de marges te herstellen. Ook de vraag zit nog goed in dit begin van 2006 en de prijzen stijgen, dit terwijl de energiekosten zeer hoog zijn. De speciale afgeleide producten van natriumcarbonaat, vooral dan bicarbonaat, beleven een versnelde groei. Dat komt door de uitbreiding van de productportfolio en de geografische expansie. De productie-uitbreiding van natriumbicarbonaat met 100 kt/jaar, gestart einde 2005 in Bernburg (Duitsland), zet die groei nog kracht bij.
- Na een grondig herstel in de loop van de 2^e jaarhelft van 2004 zijn de prijzen van **Natriumhydroxide** ook in de loop van 2005 op peil gebleven dank zij een sterke wereldwijde vraag, voornamelijk in de papier- en de aluminiumsector. Begin 2006 lijken de resultaten niet voor die van einde 2005 onder te doen.
- De **Fluorproducten** hebben in het 4^e kwartaal 2005 te lijden gehad onder een seizoensgebonden verzwakking van de verkoop. Toch was 2005 een prima jaar. Het resultaat was stukken beter dan dat van de vorige jaren dank zij de verkoop van Solkane® 365mfc, gebruikt voor isolatie, en de eveneens goede prestatie van andere producten zoals Solkane® 134a, een koelingsproduct dat het uitstekend gedaan heeft tijdens de zomermaanden.
- De **Waterstofperoxidemarkt** heeft een flinke groei doorgemaakt. De sterkte van de papierindustrie heeft het resultaat gunstig beïnvloed.

De rechtszaak zowel in de USA als in Europa met betrekking tot de eerbiediging van de concurrentieregels voor peroxide in de periode vóór 2001 zou binnenkort worden afgerond. In de loop van de komende weken zijn er beslissingen te verwachten en ook sancties waarvan de financiële last reeds werd voorzien.

¹⁵ De SBU Molecular Solutions inbegrepen.

¹⁶ Omvat de SBU's Natriumcarbonaat en afgeleide producten, Barium- & Strontiumcarbonaat, Advanced Functional Minerals en Molecular Solutions.

¹⁷ Omvat de SBU's Waterstofperoxide, Detergenten en Caprolactones.

SECTOR KUNSTSTOFFEN

Strategische ontwikkeling

♦ ***Uitbreiding van de portfolio en beter gebruik van de troeven waarover we beschikken :***

In de sector Kunststoffen zien we een ontwikkeling van de Specialiteiten, de Speciale Polymeren, en van Inergy Automotive Systems, 50/50 joint venture met Plastic Omnium voor brandstof toevoersystemen. Deze activiteit met haar hoge toegevoegde waarde blijft groeien en is één van de belangrijkste sterkhouders van de Groep.

Het jaar 2005 was beslissend voor de groei van de Speciale Polymeren. Om aan de toenemende vraag naar deze producten te kunnen voldoen, heeft de Groep zijn researchinspanningen verhoogd en gaat hij over tot uitbreiding van de productiecapaciteit. Ook realiseert hij structurele projecten in de Verenigde Staten en in Azië, zoals een nieuw Technisch Centrum in Shanghai, China en twee recente overnameovereenkomsten: de divisie kunststoffen van Gharda in India, waardoor de Groep toegang krijgt tot het uiterst performante polymeer PEEK, en het bedrijf Mississippi Polymer Technology, een beginnend bedrijf dat PARMAX® op de markt heeft gebracht, een nieuw groep speciale materialen met absoluut unieke eigenschappen. Al deze producten zijn bestemd voor onder meer de elektronische industrie, de luchtvaart, de auto-industrie en de medische sector.

De Vinylactiviteit dan mikt op een sterke leidende positie, een gerichte groei en een steeds sterkere concurrentiekracht. Het is daarom dat de Thaise dochteronderneming, Vinythai, haar capaciteit (zout/chloor/EDC/VCM) verdubbelt en dat ook in Brazilië is begonnen met capaciteitsverhoging voor VCM en PVC. Naast Europa vormen Azië en de Mercosur groepen die steeds méér bijdragen tot het resultaat van de vinylactiviteit.

De sector Kunststoffen heeft ook beslist sedert 1 januari 2006 zijn organisatie te vereenvoudigen door de activiteit van de Strategic Business Unit Performance Compounds als volgt te consolideren :

- ♦ « De PVC-compounds » gaan bij de SBU Vinylproducten horen ;
- ♦ « De polyolefine-compounds » worden ondergebracht bij de SBU Speciale Polymeren.

Op te merken valt nog dat wegens de verkoop van de industriële folie aan Renolit (nog aan de gang) en van de harde folie aan Ineos (voltooid), het resultaat van deze activiteiten ondergebracht is in de rubriek « niet-voortgezette activiteiten » in 2004 en 2005.

Kerncijfers

(in miljoenen EUR)	Omzet			Evolutie REBIT
	2004 ¹⁸	2005	2005/2004 en %	2005 / 2004
Kunststoffen	3.093	3.507	+13%	+4%
Speciale Polymeren en Inergy Automotive Systems	1.294	1.393	+8%	↘
Vinylproducten ¹⁹	1.799	2.114	+18%	↗

Commentaar

♦ ***Specialiteiten houden zich goed – Groei bij Vinylproducten.***

Het resultaat van de **sector Kunststoffen** (REBIT van 389 miljoen EUR) is 4% beter dan dat van 2004 en levert een operationele marge op van 11%. Het zakt 19% in het 4^e kwartaal 2005, in vergelijking met de heel

¹⁸ Herberekend zonder de industriële folie (voortaan onder « niet-voortgezette activiteiten » na het nieuws van hun verkoop in 2005)

¹⁹ Omvat de SBU's Vinylproducten, Performance Compounds en Pipeline (buizen en hulpstukken).

sterke prestatie van het 4^e kwartaal 2004, vooral dan voor de vinylproducten, die eind 2004 een hoogtepunt hadden bereikt.

- Met een omzetverhoging van 7% is 2005 een goed jaar geweest voor de **Speciale Polymeren**, die in hoge mate bijdragen tot het Groepsresultaat. De verkoop is sterk toegenomen op bepaalde markten, zoals die van de olieboringen, bekabeling en medische toepassingen. De verkoop is ook sterk toegenomen in Azië waar onze commerciële aanwezigheid sterker wordt. Het resultaat is bijna even goed als dat van 2004, ondanks de opstartkosten van nieuwe productiecapaciteit en de aanzienlijk duurdere grondstoffen. De O&O-inspanning (6% van de omzet in 2005) blijven hoog, omdat men wil kunnen voldoen aan de steeds grotere vraag naar nieuwe ultraperformante polymeren.

Bij **Inergy Automotive Systems** noteren we hogere volumes (13,3 miljoen brandstofsysteem in 2005), met +6% in vergelijking met 2004. Dit is een sterkere vooruitgang dan die van de autosector in zijn geheel, dank zij het succes van bepaalde modellen en een gunstige geografische diversificatie, meer bepaald in Azië, de Mercosur, en Oost-Europa. Over het geheel genomen komt het resultaat onder druk te staan door de kosten voor grondstoffen, in het bijzonder in de Verenigde Staten na de orkanen die de zuidkust teisterden en voorts nog door de druk op de verkoopprijzen.

- De **Vinylproducten** doen het in 2005 nog beter dan in het toch al uitstekende jaar 2004. Na de vertraging op de markt en de vermindering van de marges die zich in het 2^e kwartaal 2005 in Europa voordeed (onder meer omdat de klanten hun stocks aanspraken), heeft de vraag zich herpakt naar het einde van 3^e kwartaal. Hierdoor werden prijsverhogingen mogelijk en kon men vanaf september de marges verbeteren. Door de sterke verhoging van de ethyleenprijzen in het 4^e kwartaal van 2005 is de prijs van de PVC gevoelig gestegen bij een gespannen marktsituatie. In de Mercosur en in Azië noteren we hoge verkoops cijfers. Begin 2006 heeft de seizoensgebonden vertraging in de vraag tijdelijk op de prijzen gewogen, maar omdat de vraag voor het seizoen nu toch hoog blijkt te zijn, werden al prijsverhogingen aangekondigd. We noteren hier nog dat het resultaat ook gunstig zal worden beïnvloed door de besparingen die de sluiting eind 2005 van de fabriek in Ludwigshafen met zich bracht.

Pipelife (buizen en hulpstukken) realiseerde zeer goede volumes dank zij de geografische spreiding, de ontwikkeling van de product-mix en bepaalde innovatieve specialiteiten. Dit alles, met daarbij nog heel wat maatregelen voor beperking van de kosten, heeft het resultaat van deze SBU gevoelig verbeterd.

OPMERKING

Deloitte heeft de per 31 december 2005 geconsolideerde jaarrekening zonder voorbehoud bekrachtigd en bevestigt dat de boekhoudkundige gegevens in dit persbericht zijnerzijds geen commentaar behoeven en overeenstemmen met deze jaarrekeningen.

BELANGRIJKSTE DATA VOOR FINANCIËLE INFORMATIE

- ♦ Einde maart : publicatie van het jaarverslag 2005 op internet : www.solvay-investors.com
- ♦ Dinsdag 9 mei 2006:
publicatie van het resultaat over het eerste kwartaal 2006 (om 13.00u.), Algemene Vergaderingen om 14.30 u.
- ♦ Dinsdag 16 mei 2006 : uitbetaling van het dividendsaldo voor het boekjaar 2005.
- ♦ Vrijdag 28 juli 2006 (08.00 u.) : publicatie van het resultaat voor de eerste 6 maanden 2006.
- ♦ Vrijdag 27 oktober 2006 (08.00 u.) : publicatie van het resultaat voor de eerste 9 maanden van 2006.
- ♦ Vrijdag 15 december 2006 (08.00 u.) : bekendmaking van het voorschot op het dividend voor het boekjaar 2006.

Voor bijkomende informatie :
Solvay Investor Relations,
Tel. 32-2-509.60.16, Fax. 32-2-509.72.40
E-mail : investor.relations@solvay.com, Website : www.solvay-investors.com

This press release is also available in English - Ce communiqué de presse est aussi disponible en français